

**Информационный бюллетень**  
Для публикации

03 мая 2010 г.

Компания Hellevig, Klein & Usov в совместном предприятии по поддержке вашего бизнеса в Индии

Финско-российская юридическая компания Hellevig, Klein & Usov принимает участие в совместном предприятии, целью которого является обеспечение широкого спектра услуг по ведению бизнеса российским и европейским клиентам, действующим на индийском рынке. Она заключила договор с компанией Norasco Group на предоставление в Индии тех же услуг (например, выхода на рынок, консультаций по ведению хозяйственной деятельности, юридическим вопросам, налогообложению, аутсорсингу), которые она оказывает в настоящее время более, чем 200 компаниям в России.

В последнее время серьезным импульсом для развития российско-индийских отношений стал визит Владимира Путина в Индию, в ходе которого заключены контракты на сумму свыше 40 млрд. долларов. Деловые связи между Россией и Индией традиционно строились на прочном фундаменте даже в советское время, когда российскими компаниями был возведен целый ряд сталелитейных заводов и значительная часть инфраструктуры страны. Сегодня среди российских компаний наметилась новая тенденция к все более активному участию в строительстве, сфере телекоммуникаций, в энергетической отрасли и тяжелом машиностроении Индии.

«Многие российские клиенты задают нам вопросы касательно установления деловых партнерств, консорциумов и создания целевых механизмов, направленных на использование возможностей огромного потенциала роста и участие в реализации проектов развития инфраструктуры в Индии. Мы обратились к своему давнему партнеру - компании Norasco, располагающей прекрасными возможностями для совместной работы, благодаря богатейшему опыту работы в Индии. Главное преимущество заключается в том, что сотрудничество с Norasco позволяет нам понять уровень и состояние как российской, так и индийской корпоративной культуры и условия ведения бизнеса», - сказал управляющий партнер компании Hellevig, Klein & Usov Йон Хеллеви.

По сложившейся традиции в российско-индийских отношениях главенствуют государственные контракты. В настоящее время в экономической ситуации и характере этих контрактов происходят изменения в связи с доминирующим положением частных корпораций почти во всех сферах экономики обеих стран. Темпы роста индийской экономики составляют 8% и в ближайшие годы вполне могут превысить 10%.

По словам г-на Хеллеви, «вся страна находится в стадии строительства. Реализуются тысячи проектов развития, начиная от разработки чистых технологий, возобновляемых источников энергии и заканчивая строительством дорог, водоочистительных сооружений, развитием сельской глубинки, сооружением портов и аэропортов, телекоммуникационной

инфраструктуры и многого другого. При замедлении темпов роста экономики в странах Европы и в России, все взоры устремлены на Индию. Россия пришла в Индию в 50-е годы прошлого столетия и поэтому оказалась в выигрыше на правах первого участника, вступившего на этот рынок. Индия оказывает ей радушный прием. Весь военно-промышленный комплекс и тяжелое машиностроение страны базируются на российских поставках ресурсов. Так что остается только содействовать налаживанию партнерств, консорциумов и целевых механизмов для того, чтобы российские компании смогли воспользоваться столь благоприятными сложившимися в Индии условиями».

«Потенциал индийского рынка огромен и окупится сторицей», - сказал представитель компании Norasco г-н Санджай Гойял.

«Новичкам на рынке мы предлагаем исследование рыночной конъюнктуры, консультирование по стратегическим вопросам ведения бизнеса, прямой подбор руководителей высшего звена и установление соответствующих партнерских контактов. Кроме того, при поддержке наших давних и испытанных партнеров нами обеспечивается оказание налоговых, юридических, бухгалтерских, аудиторских и аутсорсинговых услуг».

«При поддержке консорциума Hellevig, Klein & Usov - Norasco, российским компаниям сейчас будет просто сформировать структуру и вести дела в Индии, ведь всего-то и нужно, что снять телефонную трубку в Москве и пообщаться с тем же самым консультантом, с которым они уже работали годами. У нас прекрасно отлаженные каналы и системы связи и сотрудничества с Norasco в Индии, и я думаю, что нам удастся предложить наиболее эффективные и экономически выгодные услуги российским и европейским компаниям, рассчитывающим на максимальное использование возможностей экономического роста Индии», - добавил г-н Хеллеви́г.

За дополнительной информацией обращайтесь по адресу:

Sanjay Goyal   CEO	Jon Hellevig   Managing Partner
+44 20 3239 9882   <a href="mailto:norasco@norasco.com">norasco@norasco.com</a>	+7 495 225 3038 <a href="mailto:jon.hellevig@hku.ru">jon.hellevig@hku.ru</a>
Norasco   <a href="http://www.norasco.com">www.norasco.com</a>	Hellevig, Klein & Usov   <a href="http://www.hkupartners.com">www.hkupartners.com</a>

Опираясь на работающих в компаниях ведущих профессионалов из европейских стран, России и Индии, консорциум HKU-Norasco предлагает своим клиентам выход на рынок, установление соответствующих контактов для создания совместных предприятий, участие в тендерах, услуги по местному субподряду, а также консультации по юридическим, бухгалтерским и налоговым вопросам ([www.norasco.com](http://www.norasco.com), [www.hkupartners.com](http://www.hkupartners.com), [www.aveniraccounting.com](http://www.aveniraccounting.com)).

Работая в России более 10 лет, компания Hellevig, Klein & Usov занималась предоставлением российским и европейским компаниям услуг в области налогообложения, трудовых ресурсов, ведения бухгалтерского учета, аудита и других деловых услуг. Компания имеет представительства в Хельсинки, Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге и Твери. Партнером, ответственным за работу индийской

бизнес-группы в компании Hellevig, Klein & Usov, будет г-н Йон Хеллеви́г. С ним можно связаться по телефону +7 495 225 3038 и электронной почте [jon.hellevig@hku.ru](mailto:jon.hellevig@hku.ru).

Norasco является ведущей инвестиционной и консультативной группой, действующей как на российском, так и на индийском рынке. Ее штаб-квартира находится на Кипре, компания осуществляет деятельность в Лондоне, Мадриде и в Индии. За более чем два десятилетия Norasco досконально изучила индийские и российские методы ведения бизнеса. Партнером, ответственным за работу с российскими клиентами, а также клиентами компании Hellevig, Klein & Usov будет г-н Санджай Гойял, генеральный директор Norasco. С г-ном Санджаем Гойялом можно связаться по телефону +44 20 3239 9882 и электронной почте [norasco@norasco.com](mailto:norasco@norasco.com).